

Paweł Jaczewski

10,5 książki,
które pomogą Ci
w sprzedaży w 2024 roku

Film Piła XI



80 / 20



Piłowanie to pomaganie





Nie
pasował
do
scenariusza

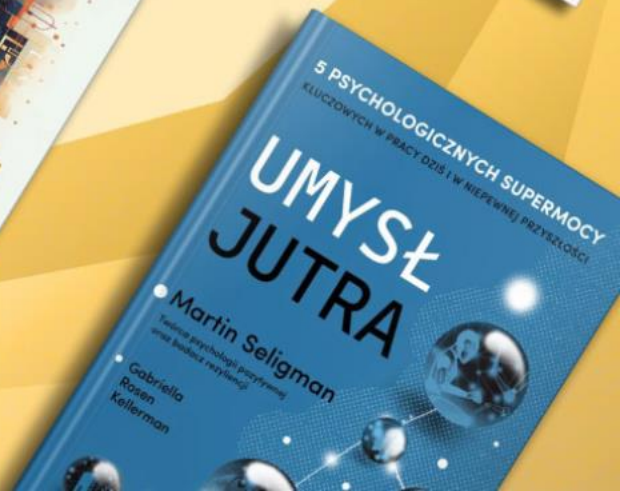
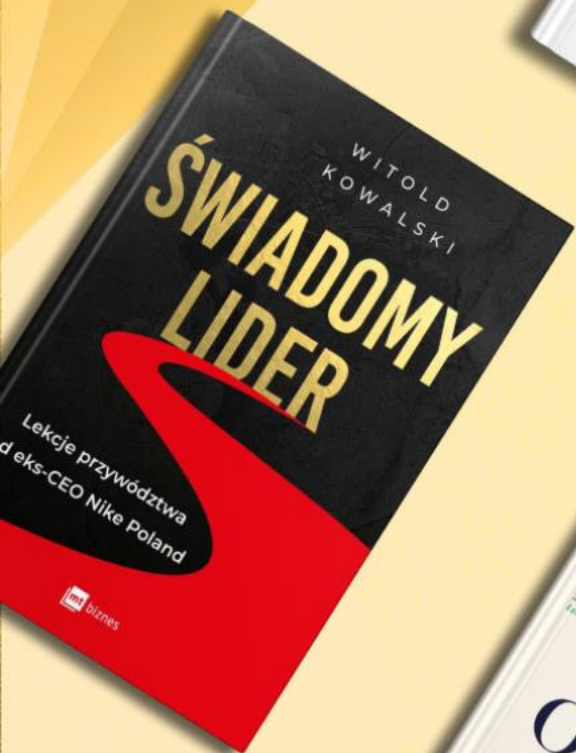


Meet
the man
behind
the hero.

A NETFLIX DOCUMENTARY

SLY

ONLY ON **NETFLIX** | NOVEMBER 3









Brak krytycznego myślenia



1



2





Nie wiem, spróbuj.

Top 10 skills of 2025



Analytical thinking and innovation



Active learning and learning strategies



Complex problem-solving



Critical thinking and analysis



Creativity, originality and initiative



Leadership and social influence



Technology use, monitoring and control



Technology design and programming



Resilience, stress tolerance and flexibility

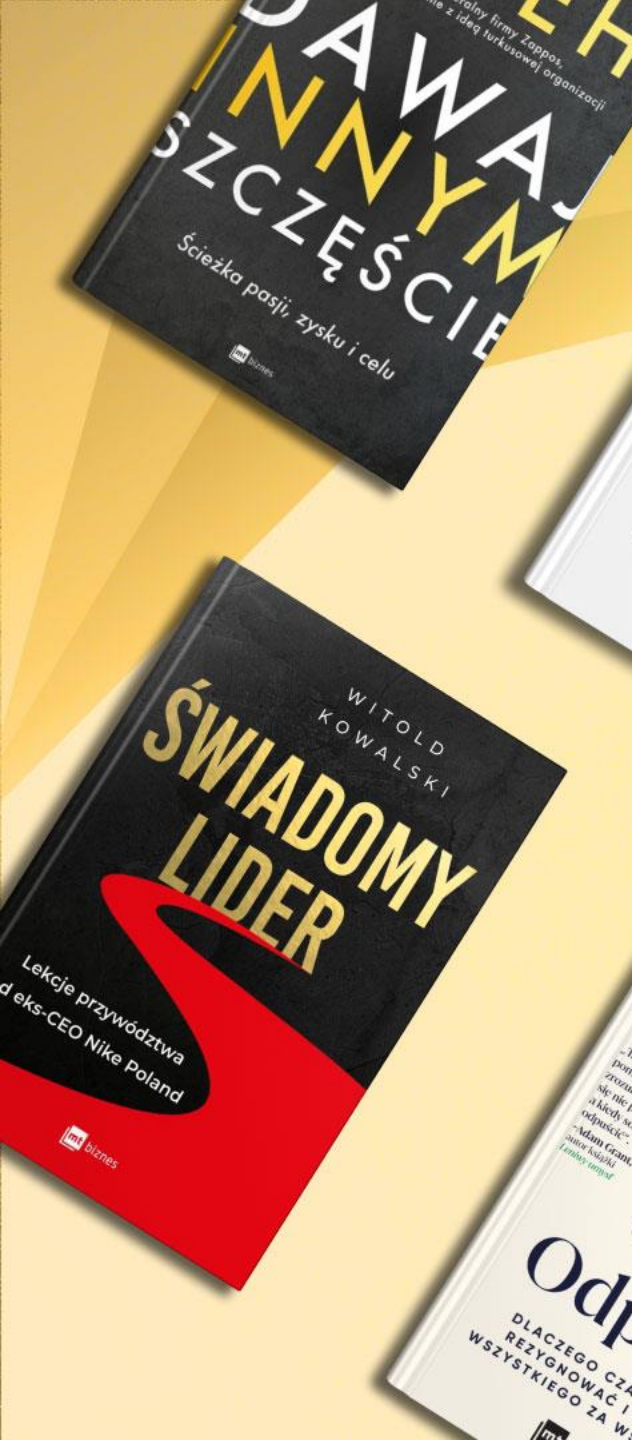


Reasoning, problem-solving and ideation

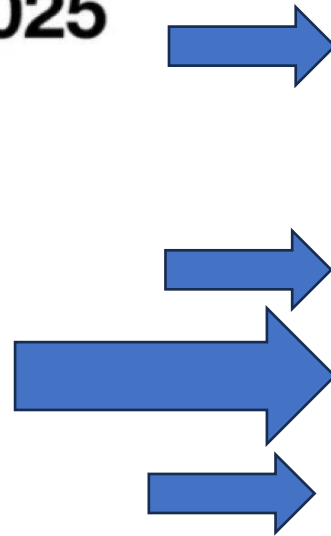
Type of skill

- Problem-solving
- Self-management
- Working with people
- Technology use and development

Source: Future of Jobs Report 2020, World Economic Forum.



Top 10 skills of 2025



Analytical thinking and innovation



Active learning and learning strategies



Complex problem-solving



Critical thinking and analysis



Creativity, originality and initiative



Leadership and social influence



Technology use, monitoring and control



Technology design and programming



Resilience, stress tolerance and flexibility



Reasoning, problem-solving and ideation

Type of skill

● Problem-solving

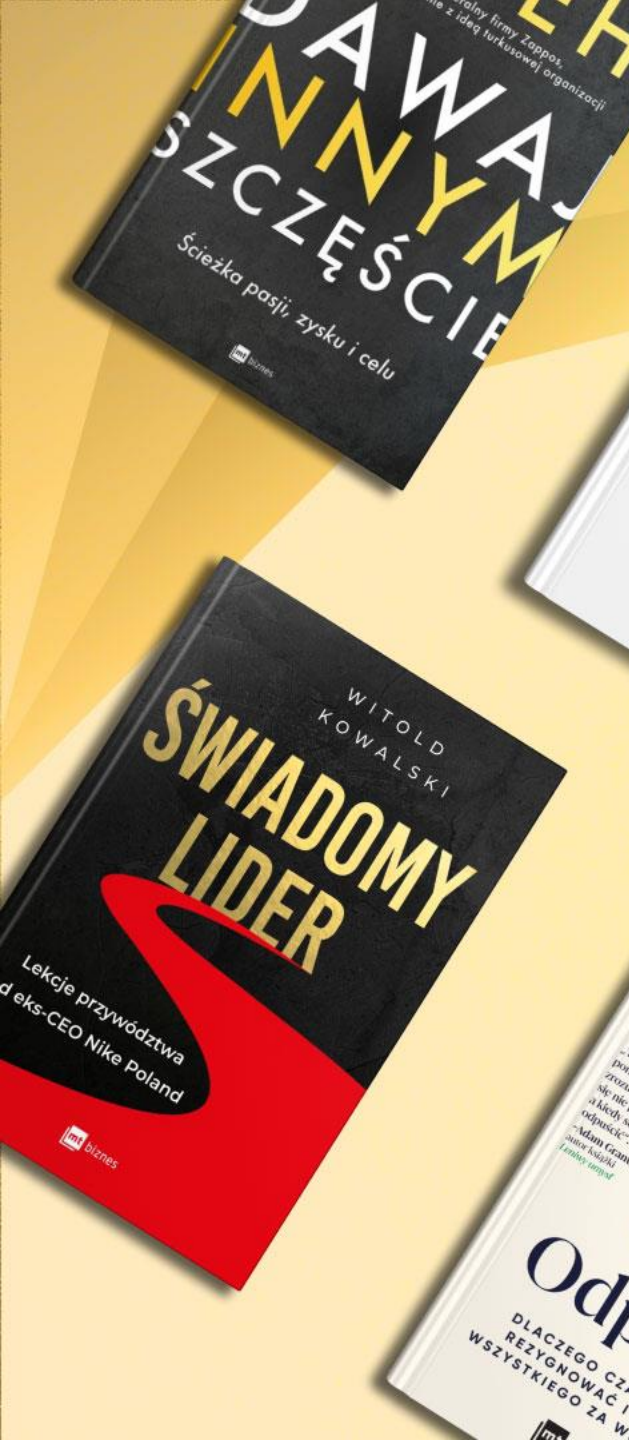
● Self-management

● Working with people

● Technology use and design

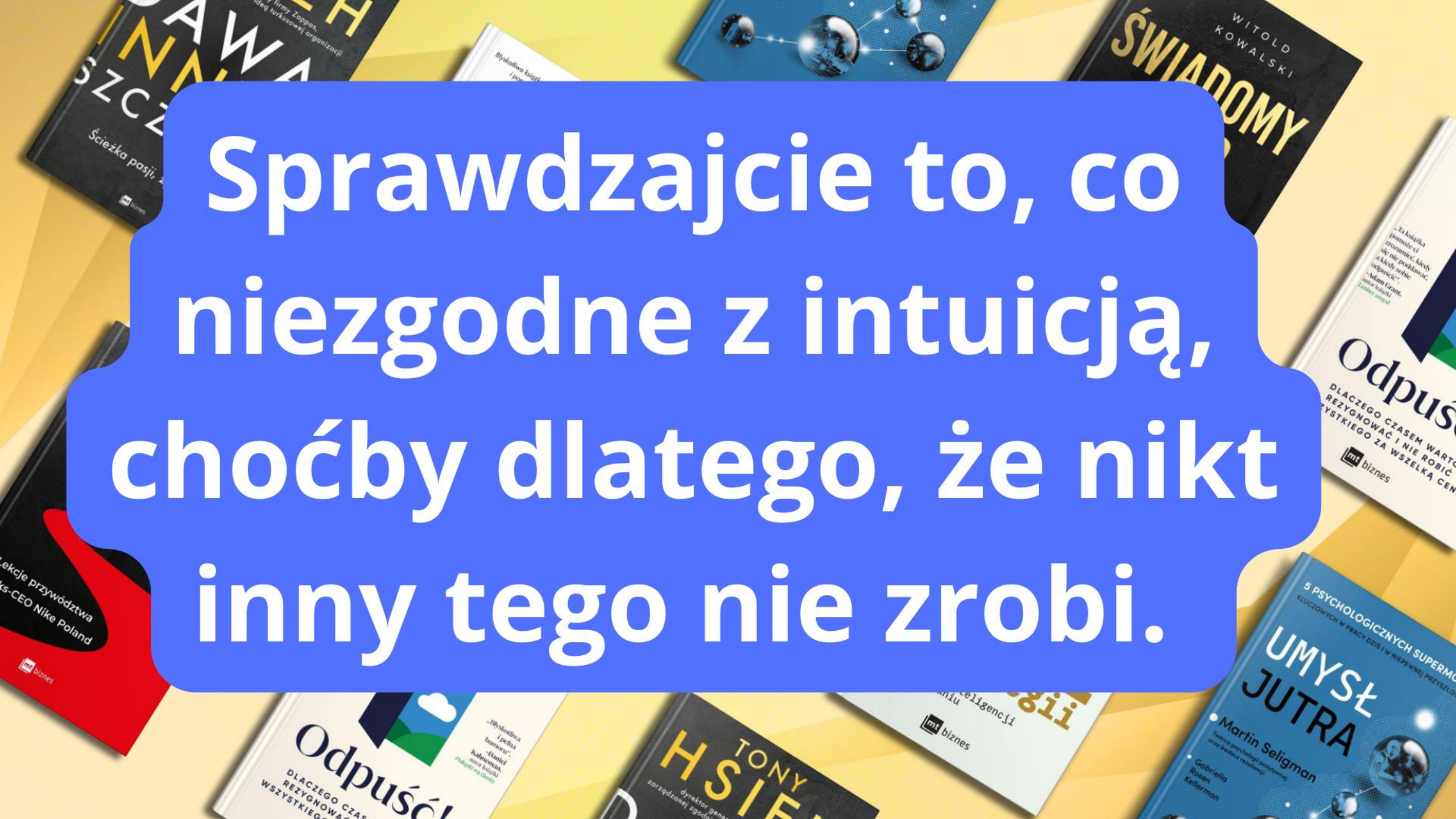


Source: Future of Jobs Report 2020, World Economic Forum.



Nie warto
myśleć logicznie,
jeśli wszyscy inni
też tak myślą



The background is a collage of various books. Visible titles include 'ŚWIADOMY' by Witold Kowalski, 'Odpusć!' by Adam Grant, 'UMYSŁ JUTRA' by Martin Seligman, 'H SIE' by Tony Hsieh, and 'Odpusć!' by Adam Grant. There are also books with abstract covers featuring globes and networks. A red arrow points towards the bottom left corner.

**Sprawdźcie to, co
niezgodne z intuicją,
choćby dlatego, że nikt
inny tego nie robi.**

The background is a solid yellow color. In the upper left, there is a white ceramic plate that has been shattered into several large and small fragments. In the upper right, there is a white circle with a grey concentric ring inside, and several yellow cracks radiating from the center. In the center, there is a blue speech bubble containing white text. On the left edge, there is a black book with a red Nike swoosh and the text 'Lekcje przywództwa od eks-CEO Nike Poland' and 'biznes'. On the right edge, there is a white book with a blue cover and the text 'AN...', 'Ta książka pomoże ci zrozumieć, kiedy nie sprzedawać, kiedy sobie uszczelnić', 'CZASEM WARTO CI NIE ROBIĆ W WSZELKĄ CENĘ', and 'WNIOSY SUPERMOCY W NIEPEWNEJ PRZYSZŁOŚCI'.

**Tylko ja wiedziałem,
że pomagam
klientowi**

3

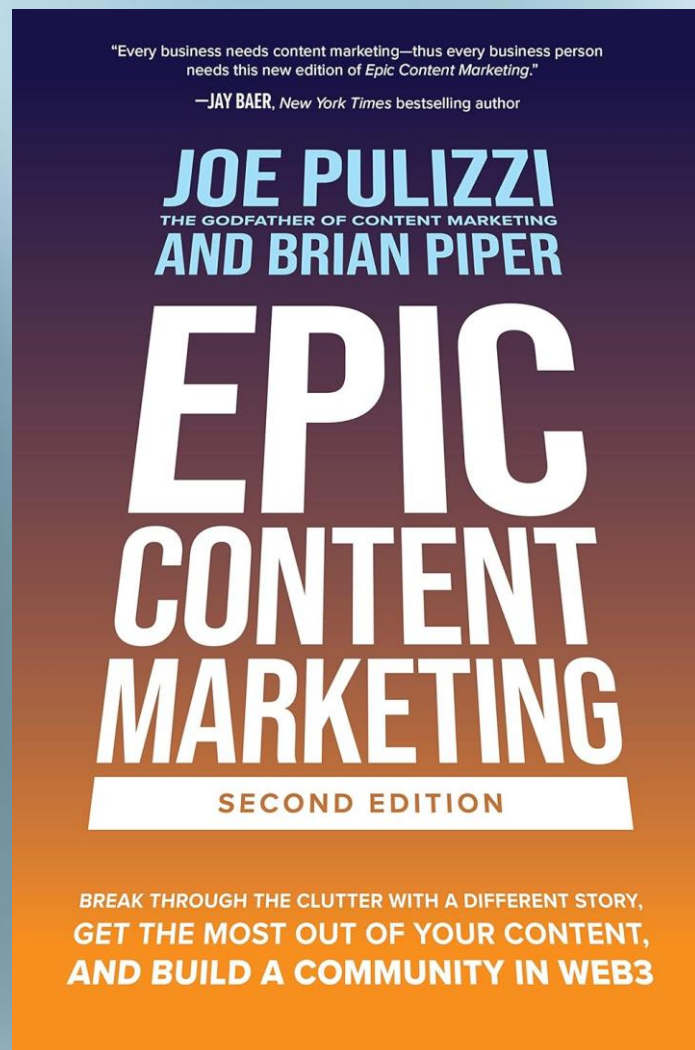






Tworzyłem
“wartościowy”
content

4



5

Problem w 2024:

Za dużo
wartościowego
contentu!



**Teraz
prędko...**

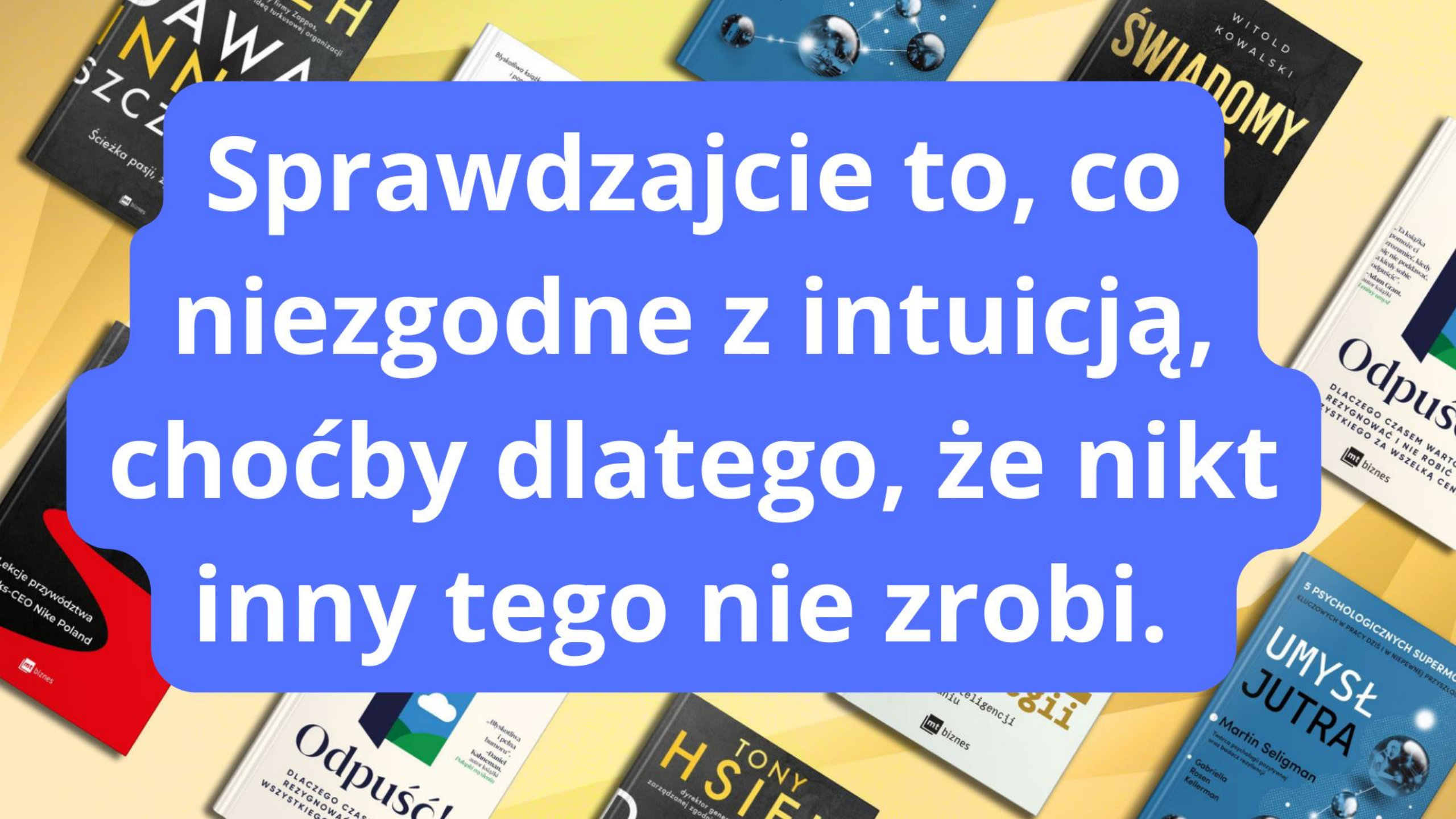




**zanim dotrze do nas,
że to bez sensu**

Nie warto
myśleć logicznie,
jeśli wszyscy inni
też tak myślą

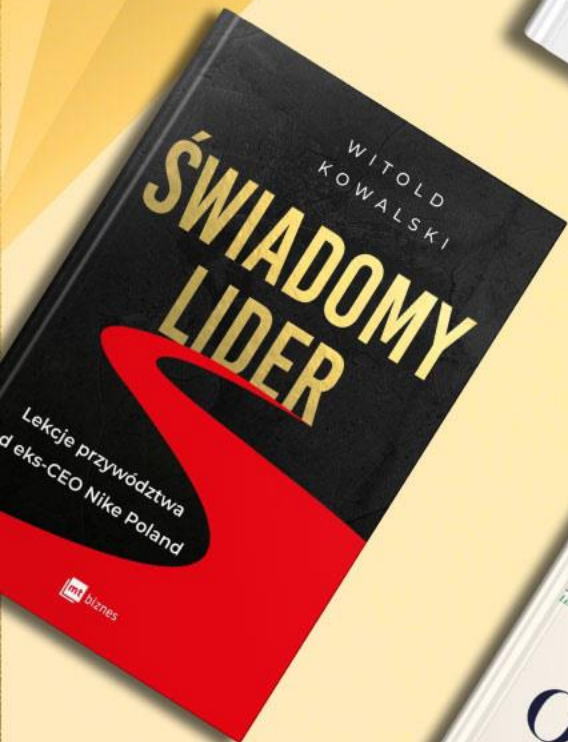


The background is a collage of various books. Visible titles include 'ŚWIADOMY' by Witold Kowalski, 'Odpusć!' by Adam Grant, 'UMYSŁ JUTRA' by Martin Seligman, 'H SIE' by Tony Hsieh, and 'Odpusć! DLACZEGO CZAS REZYGNOWAĆ I NIE ROBIĆ WSZYSTKIEGO ZA WSZĘDKĄ CENĘ'. There are also books with abstract covers featuring globes and networks.

**Sprawdźcie to, co
niezgodne z intuicją,
choćby dlatego, że nikt
inny tego nie robi.**

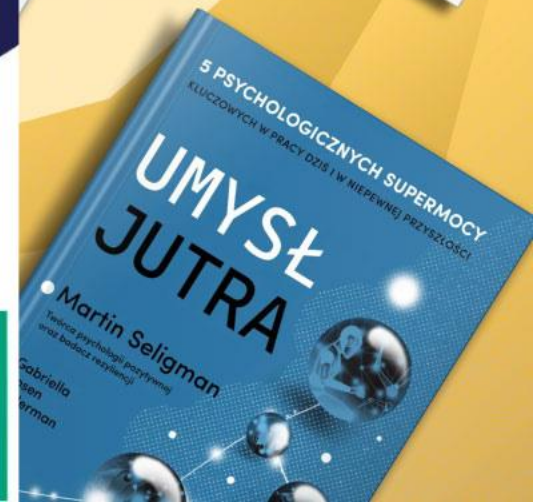
The background is a collage of various books. Visible titles include 'AWA' (part of '50 Zasad'), 'ŚWIADOMY' by Witold Kowalski, 'Odpuść!' by Adam Grant, 'Strategii' by Intel Business, 'UMYSŁ JUTRA' by Martin Seligman, 'Hsieh' by Tony Hsieh, and 'PSYCHOLOGICZNYCH SUPERMOCY'.

Need to know, hard to find



Kiedy nie rekrutować?

3 sytuacje, kiedy warto
począkać z rekrutacją
handlowca



Nice to know,
hard to find

Dlaczego warto prowadzić social media z głową ?

3 powody



The background is a collage of various books. Visible titles include 'AWA' (part of '500 pytań o zarządzanie'), 'ŚWIADOMY' by Witold Kowalski, 'Odpuść!' by Adam Grant, 'Strategii' by Intel Business, 'UMYSŁ JUTRA' by Martin Seligman, 'Hsieh' by Tony Hsieh, and 'Psychologicznych Supermocy'. The books are scattered across a yellow background with a blue banner in the center.

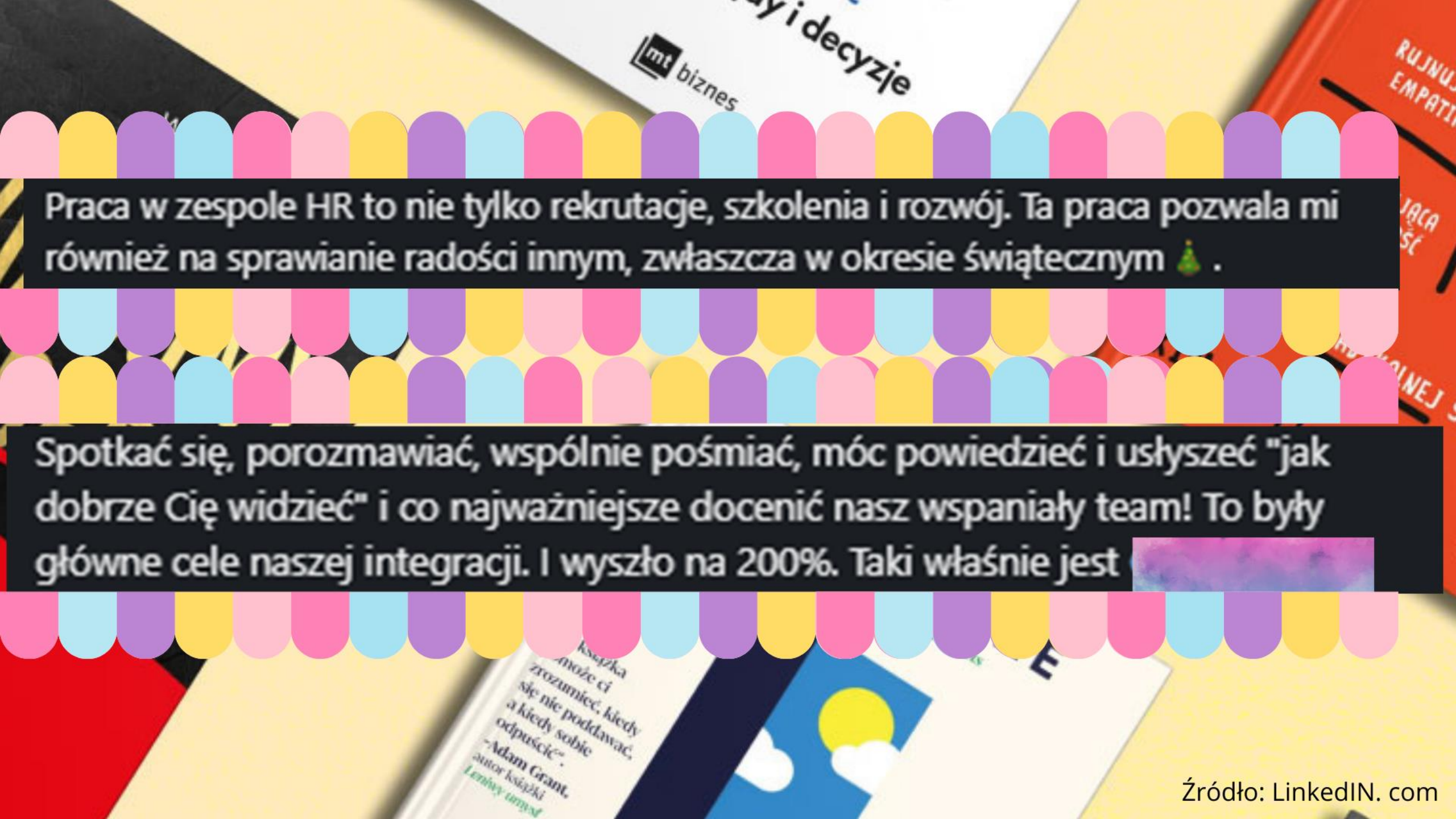
Need to know, hard to find

6



7



The background features a collage of books. At the top, a white book spine is visible with the text 'i decyzje' and a logo that says 'mt biznes'. To the right, a red book spine has the words 'RUJNU' and 'EMPATI' visible. At the bottom, a book spine shows the text 'książka może ci się nie poddawać, a kiedy poddawać, odpuszczać', '-Adam Grant, autor książki Leniwy umysł'. The text is framed by two horizontal borders of colorful scalloped shapes in shades of pink, yellow, and light blue.

Praca w zespole HR to nie tylko rekrutacje, szkolenia i rozwój. Ta praca pozwala mi również na sprawianie radości innym, zwłaszcza w okresie świątecznym 🎄.

Spotkać się, porozmawiać, wspólnie pośmiać, móc powiedzieć i usłyszeć "jak dobrze Cię widzieć" i co najważniejsze docenić nasz wspaniały team! To były główne cele naszej integracji. I wyszło na 200%. Taki właśnie jest



Y
C
I

S
I W
JAK
NIE TR
OSOBIS



A rectangular, weathered metal sign is mounted on a dark, textured wooden door. The sign has a central rectangular inset with a distressed, multi-colored background. Inside this inset, the words "NO JUNK MAIL" are written in a bold, black, sans-serif font, enclosed within a black rounded rectangular border. The metal sign shows signs of age, with scratches and discoloration. The door itself is dark and has a visible wood grain.

NO JUNK MAIL

Paweł Jaczewski  · 1.

Książki dla biznesu  BOOKuję czas moich klientów na dobrą książkę biznesową.  Menadżer ds. Klienta Biznesowego w Wydawnictwie MT Biznes

Warszawa i okolice · [Informacje kontaktowe](#)

500+ kontakty



Łukasz Żulawnik, Marta Gulańczyk i 258 innych wspólnych kontaktów

[Wiadomość](#)

[Więcej](#)

Wyróżnione info



Paweł Jaczewski
pracy w MT

[Wiadomość](#)

 Wyślij profil w wiadomości

 Zapisz jako PDF

 Udziel pochwały

 Poproś o rekomendację

 Zarekomenduj

 Obserwujesz

 Usuń kontakt



MT Biznes



Akademia Leona
Kozłowskiego (Kozłowski
University)



...razem w MT Biznes
Paweł Jaczewski rozpoczął(-ęła) pracę w MT
Biznes... lat i 1 miesiąc po Tobie

[Wiadomość](#)

Wne informacje (3) →

The background is a collage of various business and psychology books. Visible titles include 'AWANTURY W SZCZĘŚCIE' by Daniel Kahneman, 'ŚWIADOMY LIDER' by Witold Kowalski, 'Odpuść!' by N. Duke, 'W strategii AI' by Intel, 'UMYSŁ JUTRA' by Martin Seligman, and 'Hsieh' by Tony. The books are scattered across a yellow background with a blue text box in the center.

**“Dziękuję za odwiedzin
mojego profilu na LinkedIn.
Czy mogę Ci w czymś pomóc?”**

SUKCES w Storytellingu

S jak Sedno

U jak Umyślnie zaskakujący

K jak Konkrety

C jak Cenione źródło, czyli wiarygodność

E jak Emocje

S jak Struktura opowieści



Marcin Adamczyk, CFA • 1.

Kredyt i Faktoring dla Spółki • Były bankowiec i pośrednik • Dzisiaj odkry...
6 mies. •

10 banków odmówiło jej firmie 300 000 zł kredytu.

W 11 dostała 900 000 zł.

To nie nagłówek z Faktu, tylko faktyczna historia mojej klientki.

Lubię pracować z firmami, którym bank odmówił finansowania.

Bo z reguły dobrze wiedzą czego im potrzeba.

I tylko brakuje „klucza do bankowych skarbców”.

Lub wytrycha...

Spółka Pani Malwiny „z powodów formalnych” nie dostała nowego finansowania w swoim banku.

Z tego samego powodu odmówiło jej kilka kolejnych banków.



WIFIEM

What's In It For Me?



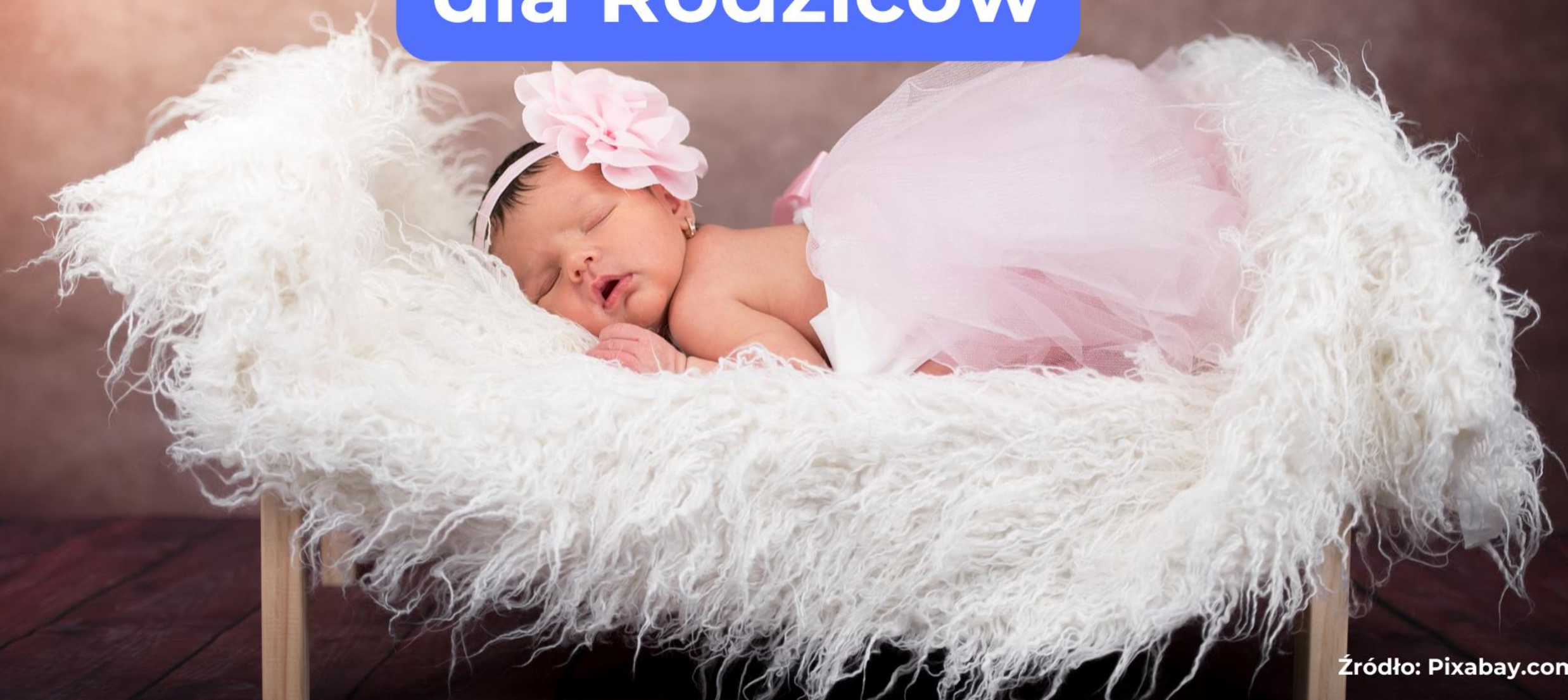


Co w tym

jest

dla mnie?

Centrum Wszechświata dla Rodziców





**To mnie nie interesuje,
chyba że...**



**Byłem tubą
propagandową
swojej firmy**



Ranking **najlepszych** systemów CRM dla MŚP 2021



Szymon Negacz

Konsultant, Trener Sprzedaży i
właściciel SellWise



15 lipca 2021



KSIĄŻKI DLA BIZNESU



Paweł Jaczewski

Książki dla biznesu ● BOOKuję czas moich klientów na dobrą książkę biznesową. ● Menadżer ds. Klienta Biznesowego w Wydawnictwie MT Biznes

[Wyświetl pełny profil](#)



Ranking książek. I połowa 2023

Paweł Jaczewski na LinkedIn • Do przeczytania w 7 min.

🔔 Ranking książek przeczytanych dotychczas w 2023 roku 17.635 przeczytanych stron. Co tu znaj...

4 mies. • Publikacja publiczna

👍❤️💡 221 • 162 komentarze • 8 ponownych publikacji

Ranking

=

helicopter view



TOP książek na prezenty świąteczne 2023

TOP książek na prezenty świąteczne 2023

Paweł Jaczewski na LinkedIn • Do przeczytania w 9 min.

🌱 TOP książek na prezenty świąteczne 2023 W tym roku przeczytałem 108 książek i 31.091 stron....



Małgorzata Zemsta i 232 inne osoby

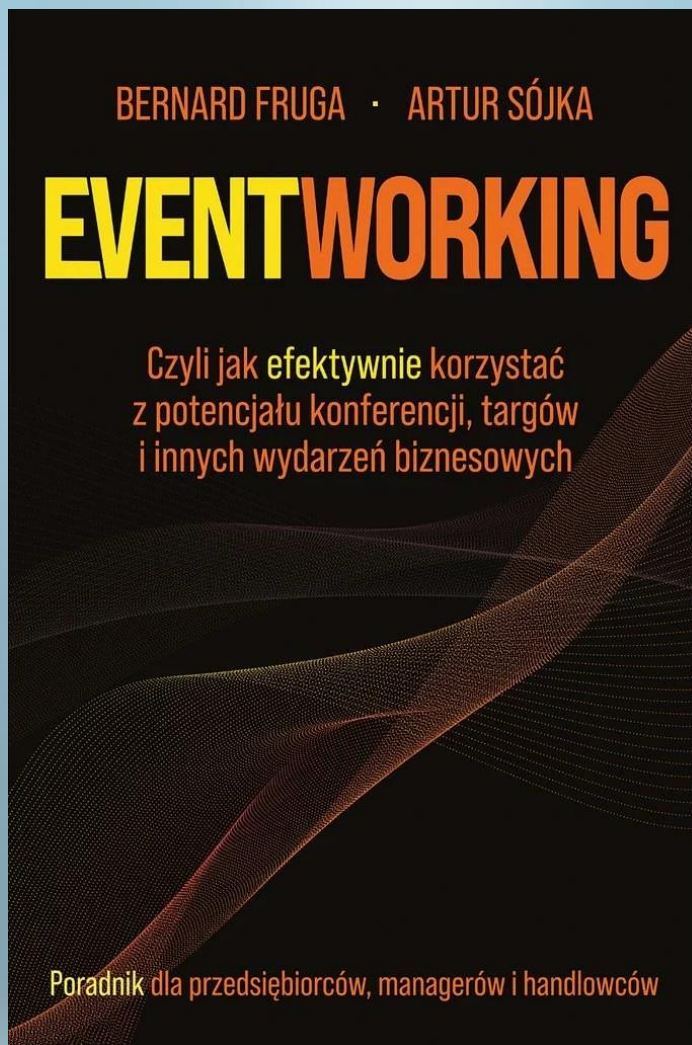
147 komentarzy • 16 udostępnień na LinkedIn



**Marnowałem
czas na
konferencjach**



8



Liczba Dunbara

150

**Sprzedawanie
to pomaganie...**



**Sprzedawanie
to pomaganie...**



**Nie tylko
klientom!**



**Byłem
sztywniakiem**



Przeczytajcie tę książkę, a następnie idźcie brylować na spotkaniach towarzyskich i zawodowych,
jako te najzabawniejsze, cudownie obśmiane norki hasające po tym leż padole.

Janina Bąk, statystyczka, blogerka i komendantka komedii w JaninaDaily.com

Jennifer Aaker & Naomi Bagdonas

KONIEC ŻARTU MOŻNA SIĘ ŚMIAĆ



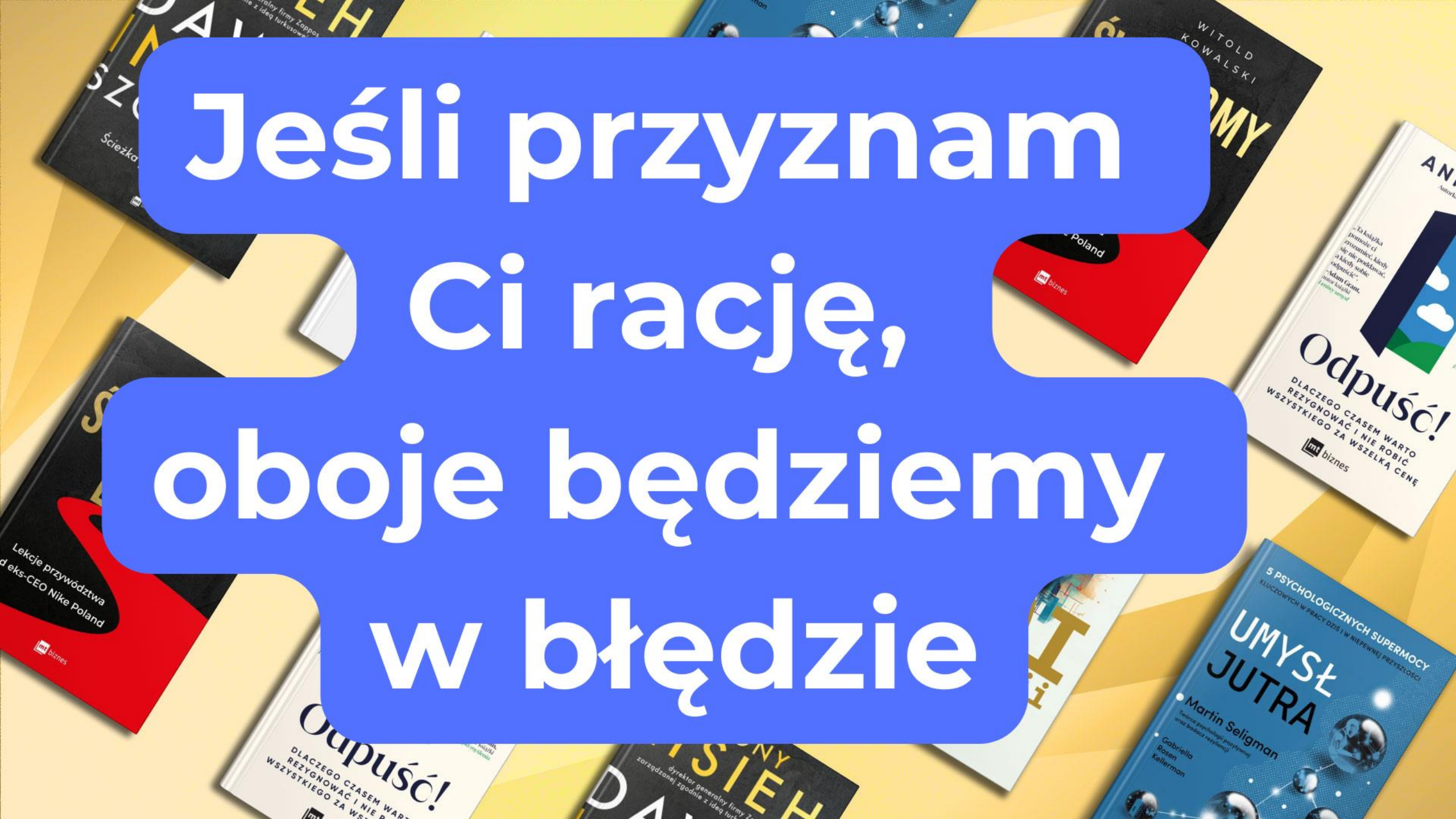
Jak poczucie humoru
może ci pomóc w życiu



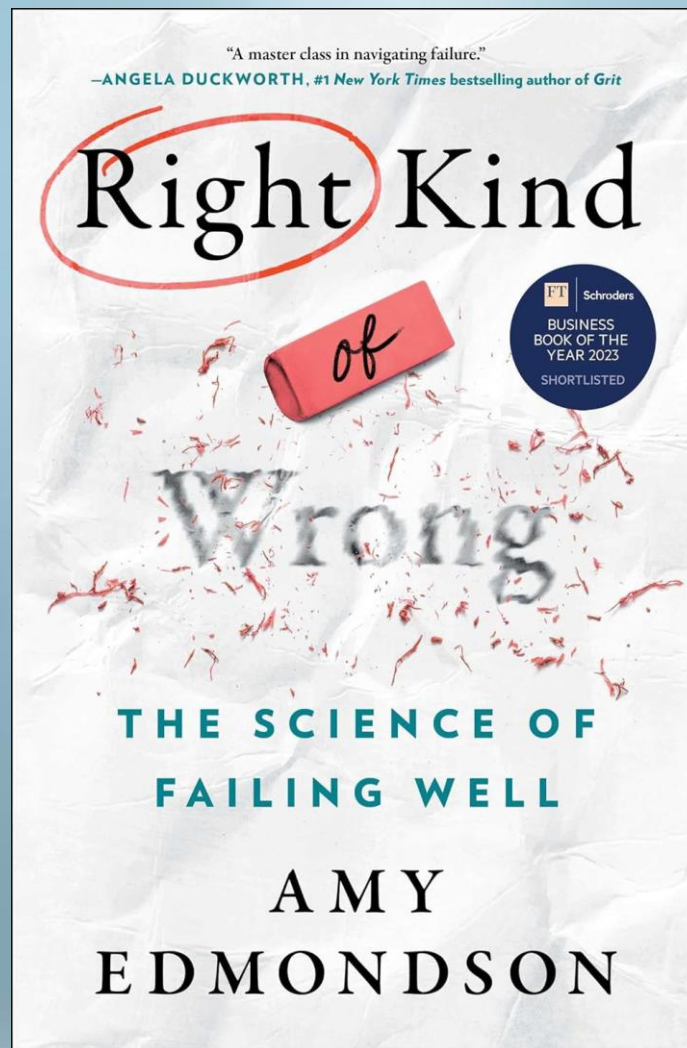
9

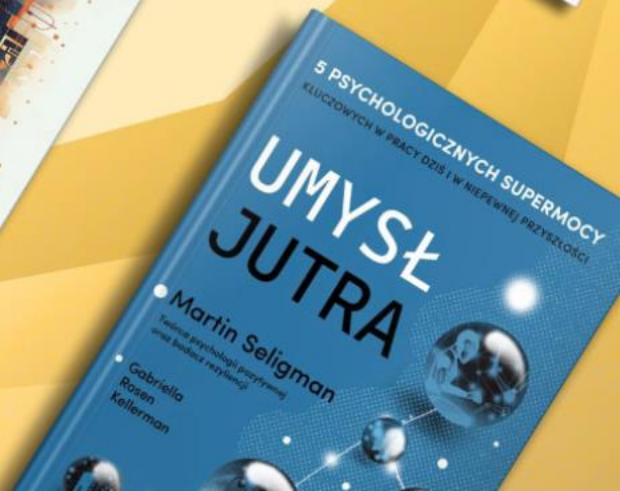
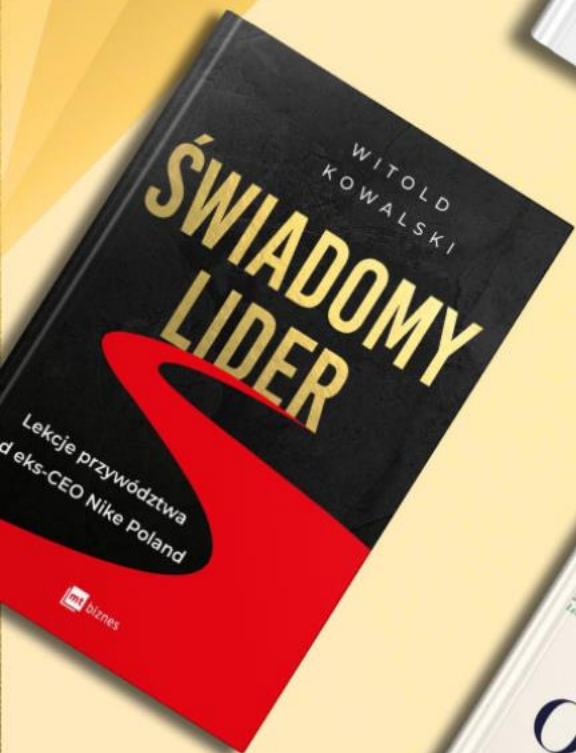
**Przepraszam za
spóźnienie, w ogóle
nie miałem ochoty
tu przychodzić.**

Jeśli przyznam
Ci rację,
oboje będziemy
w błędzie



10









**Źle
wybierałem
zespoły**

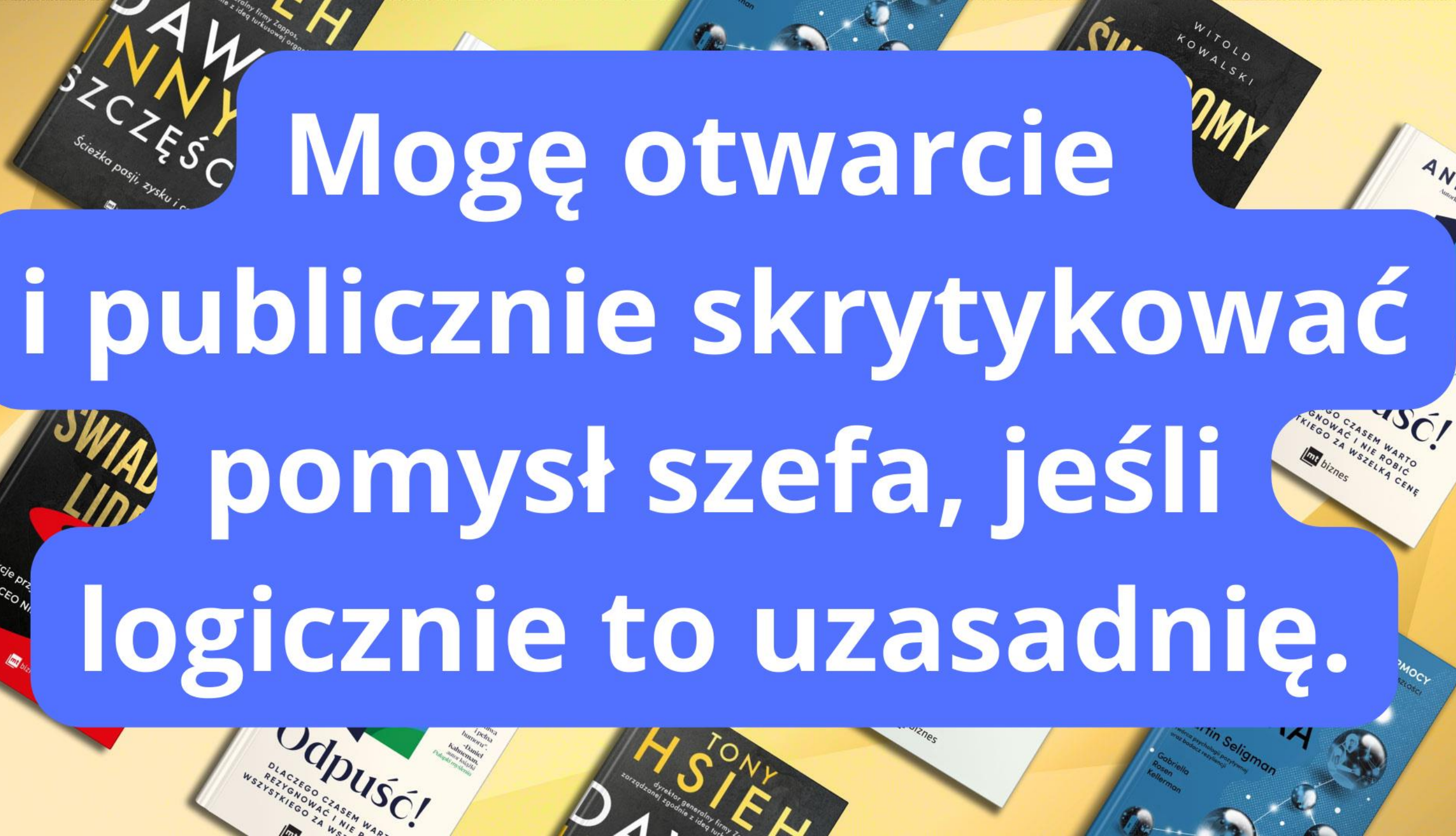


	Low standards / intrinsic motivation(*)	High standards / intrinsic motivation(*)
High psychological safety	Comfort zone	Learning & high performance zone
Low psychological safety	Apathy zone	Anxiety zone

Source: Amy Edmondson (2019) The Fearless Organization.
Creating Psychological Safety for Learning, Innovation,
and Growth - and (*) Why Would Anyone interview, 2022

Why Would Anyone
tania.substack.com





Mogę otwarcie
i publicznie skrytykować
pomysł szefa, jeśli
logicznie to uzasadnię.



Kevin Farzad
@KevinFarzad



It's good to have friends who will check
up on you

Are you ok



Ok cool just checking

10,5 z 21

książek

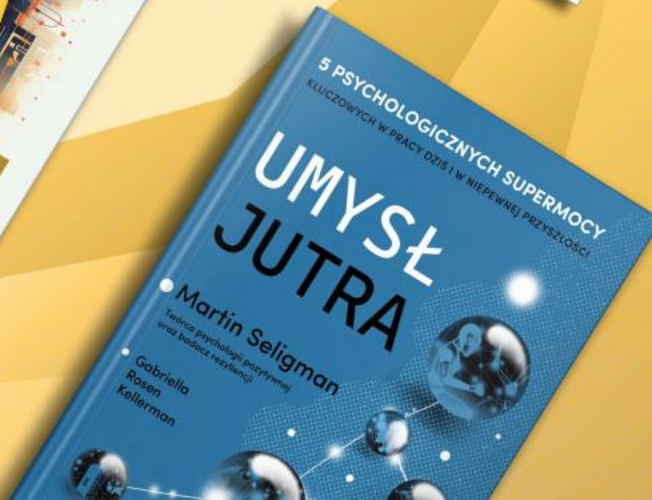
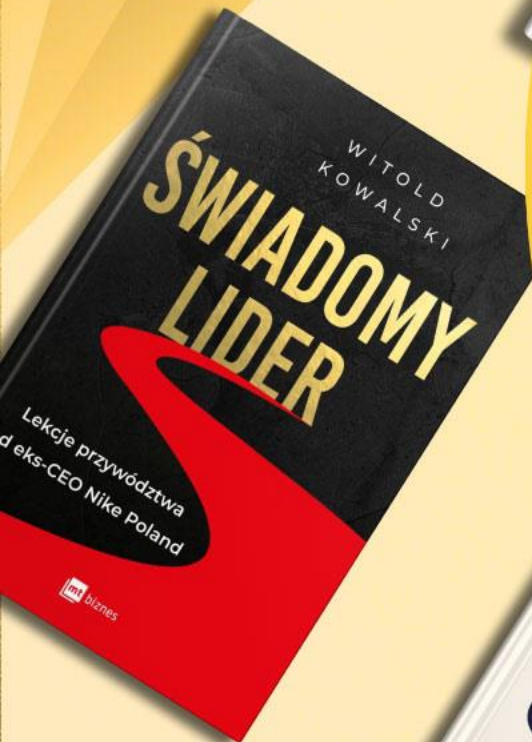


PREZENTACJA Z SALES ANGELS

GrubyTom.pl/blog

**10,5 KSIĄŻKI,
KTÓRE POMOGĄ CI
W SPRZEDAŻY W 2024 ROKU**

Aż
wreszcie...



10,5

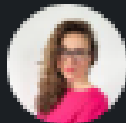
PHIL M. JONES

**WŁAŚCIWE
SŁOWA**

CO, JAK I KIEDY POWIEDZIEĆ,
CZYLI SIŁA KOMUNIKACJI
W BIZNESIE

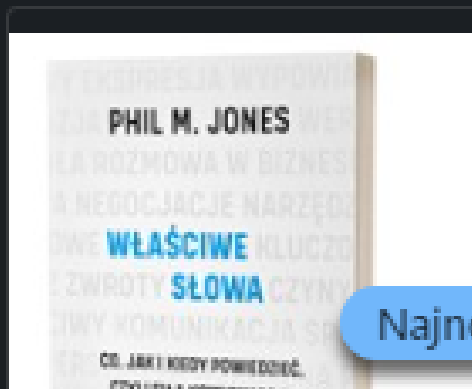
mt biznes

12 MAJ 2020

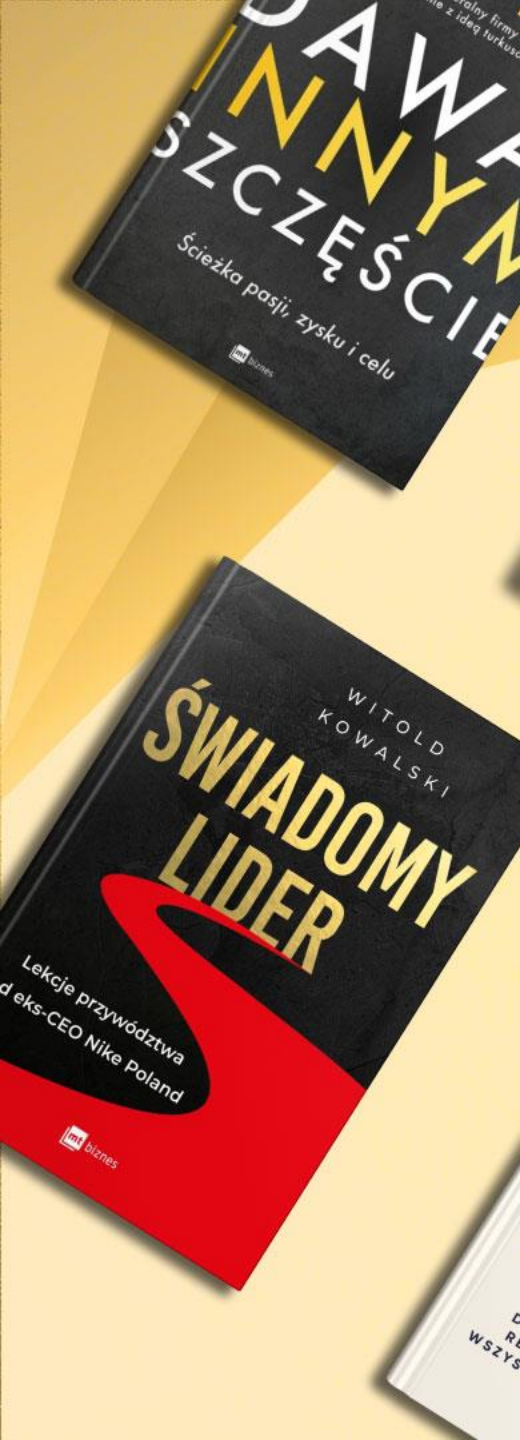


Katarzyna Graca • 11:45

Panie Pawle,
od jakiegoś czasu jesteśmy połączeni na LinkedIn i w związku z tym chciałabym zaproponować przeczytanie naszej najnowszej książki „Właściwe słowa”.
Byłabym bardzo wdzięczna za opinię o niej z punktu widzenia praktyka i wiernego czytelnika MT Biznesu.
Chciałabym też prosić o recenzję książki na Pana profilu LinkedIn. Sądzę, że ta publikacja będzie przydatna w Pana pracy z racji wykonywanego zawodu. A może przykuje uwagę kogoś z Pana znajomych i współpracowników.
Mogę przesłać pdf lub egzemplarz książki na wskazany przez Pana adres.
Z góry dziękuję
Kasia Graca



Najnowsza wiadomość



Dziękuję!

